



WERDEN SIE
TEIL EINER AUßERGEWÖHNLICHEN MANNSCHAFT

ICH LEBE
BAUMASCHINEN

Wir haben uns spezialisiert auf Handel, Vermietung und Service von Volvo Baumaschinen. Überall dort, wo Baumaschinen Schweres bewegen und extreme Aufgaben bewältigen müssen, sind wir dabei: Zum Beispiel im Straßen- und Landschaftsbau, in der Gewinnungsindustrie oder bei Abbrucharbeiten. Unsere Kunden sind Spezialisten, die uns als starken Partner schätzen. Ein Partner, der ihnen passgenaue Lösungen für besondere Anforderungen bereitstellt.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst.

Gemeinsam mit unserem Außendienst sorgen Sie dafür, dass unsere Kunden von der Bestellung bis zur Auslieferung bestens betreut werden.

MITARBEITER VERTRIEBS- INNENDIENST (W/M/D)

Wir sind ein Familienunternehmen in zweiter Generation, unsere Unternehmenskultur ist von familiären Werten geprägt. Bei uns erwartet Sie ein modernes Arbeitsumfeld mit bester Ausstattung. Wir sind wirtschaftlich solide und bieten unseren Mitarbeitern viele Vorteile. Denn sie sind es, die unser Unternehmen ausmachen. Als starke Gemeinschaft bewegen wir Großes.

Was sind Ihre Aufgaben?

- Einkauf von Neumaschinen sowie Anbau- und Zusatzgeräten
- Abwicklung und Begleitung von Verkaufsaufträgen – vom Bestelleingang bis zur Rechnungsstellung
- Terminüberwachung und Koordination von Lieferungen mit Herstellern, Lieferanten und Speditionen
- Überwachung und Koordination von Lagerbestellungen sowie Bestandskontrolle
- Unterstützung unserer Außendienst-Vertriebsmannschaft bei der Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Pflege von Kunden-, Artikel- und Auftragsdaten im ERP-System
- Kommunikation mit Kunden, Herstellern und Lieferanten
- Erstellung von Angeboten, Auftragsbestätigungen und Rechnungen
- Allgemeine organisatorische und administrative Tätigkeiten im Vertriebsinnendienst

Was erwarten wir von Ihnen?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. im Groß- und Außenhandelsmanagement, Büromanagement oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in der Auftragsabwicklung ist von Vorteil
- Gute PC-Kenntnisse sowie sicherer Umgang mit den gängigen Microsoft-Office-Anwendungen
- Erfahrung mit ERP-Systemen, idealerweise Microsoft Dynamics 365 Business Central (BC)
- Strukturierte, eigenverantwortliche und sorgfältige Arbeitsweise
- Organisationsgeschick, Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Freundliches und kundenorientiertes Auftreten

Was bieten wir Ihnen?

- Familiäres Betriebsklima
- Attraktive Vergütung und betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Krankenversicherung
- Bike-Leasing
- Handel mit einem Premium-Markenprodukt
- Modernes Arbeitsumfeld mit Top-Arbeitsausstattung
- Gratis Kaffee, Wasser und Obst
- Einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz mit vielen Weiterbildungsmöglichkeiten und 30 Tagen Urlaub

Partner von

